

Цел

Настоящият документ Ви представя основната информация за този инвестиционен продукт. Това не е рекламен материал. Информацията се изисква от закона, за да Ви помогне да разберете естеството, рисковете, разходите, потенциалната печалба и загуба от този продукт, както и да го сравнявате с други продукти.

Продукт

Наименование на продукта:	Валутен форуърд
Създател на продукта:	„Юробанк България“ АД, част от групата на Юробанк СА, Гърция 1766 София, ул. „Околовръстен път“ 260, www.postbank.bg, за повече информация, обадете се на тел. +359 2 81 66498
Компетентен орган:	Комисия за финансов надзор (КФН) е компетентен орган, осъществяващ надзора на „Юробанк България“ АД във връзка с този основен информационен документ (ОИД)
Дата на документа:	26.06.2023

Предстои да закупите продукт, който не е прост и може да бъде труден за разбиране.

I. Какъв е този продукт?

Вид: Дериват върху валути, който се търгува извънборсово (Over the Counter или OTC) – Валутен форуърд

Срок: Срокът на продукта е 12 месеца. Препоръчителният период на държане е до настъпване на уговорения падеж (препоръчителният период за държане е равен на договорения период). Този период е избран, за да се постигне целта на продукта.

Цели: Валутният форуърд е неотменимо споразумение между две страни (клиент и „Юробанк България“ АД) за обмяна на определена сума от една валута в друга валута по предварително фиксиран курс на определена бъдеща дата.

Продуктът Валутен форуърд представлява договор, в който Вие продавате определена сума в една валута (напр. условна сума в EUR) и купувате определена сума в друга валута (напр. условна сума в USD) по предварително договорен курс (форуърден курс) на конкретна бъдеща дата.

Продуктът Валутен форуърд и постигнатото чрез него предварително фиксиране на даден валутен курс за определена бъдеща дата служат за управление на валутния риск, произтичащ от волатилността на всяка валута.

Продуктовите параметри, представени по-долу, са примерни. Поради това е възможно те да не съвпадат с Вашите конкретни договорени условия. По-специално, данните, посочени в сценариите за изпълнение и представянето на разходите по-долу, може да се различават от тези по конкретната сделка, сключена с Вас.

Данни за продукта

Валутна двойка	EURUSD
Условна сума EUR	10 000,00
Условна сума USD	10 946,00
Форуърден курс	1,00 EUR = 1,0946 USD
Дата на сключване на сделката	28.06.2023
Дата на падеж	28.06.2024

Данни за базовия актив

Базов актив	EURUSD	Вид на базовия актив	Валутен курс
-------------	--------	----------------------	--------------

Предполагаме индивидуален инвеститор: Продуктът е подходящ за непрофесионални клиенти, които: (i) държат продукта за договорения срок; (ii) притежават значителна способност за понасяне на загуби и (iii) имат необходимите знания и/или опит с подобни инструменти.

II. Какви са рисковете и каква възвръщаемост бих могъл да получа?

Показател за риска

1

2


3

4

5

6

7



Показателят за риск е основан на предположението, че ще държите продукта до договорената дата за сетълмент. Възможно е да не сте в състояние да прекратите продукта предсрочно. Възможно е да понесете допълнителни разходи, ако прекратите продукта предсрочно.

← По-нисък риск
По-висок риск →

Обобщаващият показател за риска информира за равнището на риск при този продукт в сравнение с другите продукти. Той показва вероятността от парична загуба при този продукт в резултат на пазарната динамика или защото няма да сме в състояние да ви платим.

На този продукт отредихме категория на риск 7 от общо 7: най-високата. Ние класифицираме всички извънборсови деривати като клас инструменти с най-висок риск. Потенциалната загуба от бъдещите резултати е подредена съгласно представената по-горе скала и категорията на риска е класифицирана като много висока, а неблагоприятните пазарни условия биха могли да се отразят на възможността на „Юробанк България“ АД да Ви плати. **Имайте предвид, че съществува валутен риск. Плащанията ще получавате в различна валута, поради което крайната възвръщаемост ще зависи от обменния курс на двете валути. Този риск не е включен в гореизложения показател.** При определени обстоятелства може да се наложи да направите допълнителни вноски, за да

компенсирате загубите, **предвид факта, че липсва първоначална инвестиция, която да ги покрие**. Този продукт не съдържа защита от пазарната динамика, поради което може да загубите цялата си инвестиция или част от нея.

Сценарии за резултатите

Възвръщаемостта при този продукт зависи от бъдещите показатели на пазара. Бъдещата динамика на пазара е несигурна и не може да бъде точно предвидена.

Представените илюстративни сценарии се основават на минали резултати и на някои допускания. Бъдещата пазарна динамика може да е много различна от наблюдаваната.

Препоръчителен период на държане: Примерна условна главница (*):		12 месеца 10 000,00 евро	При приключване на продукта на падеж (при изтичане на препоръчителен период на държане)
Сценарии			
Минимална възвръщаемост	Няма минимална гарантирана възвръщаемост. Може да се наложи да направите допълнителни плащания, за да покриете загубите.		
Кризисен	Какво бихте получили/платили след приспадане на разходите		-3 354,00 евро
	Средногодишна възвръщаемост		-33,54 %
Песимистичен	Какво бихте получили/платили след приспадане на разходите		-744,00 евро
	Средногодишна възвръщаемост		-7,44 %
Умерен	Какво бихте получили/платили след приспадане на разходите		166,00 евро
	Средногодишна възвръщаемост		1,66 %
Оптимистичен	Какво бихте получили/платили след приспадане на разходите		1 167,00 евро
	Средногодишна възвръщаемост		11,67 %

Показаните сценарии илюстрират как може да се представи Вашият продукт. Бъдещото представяне е въз основа на данни от миналото за това как стойността на продукта се е променяла и не са точен показател. Това, което ще получите, ще варира в зависимост от пазарните движения и колко дълго държите продукта.

Представените стойности включват всички разходи, свързани със самия продукт.

Приложимото данъчно законодателство може да повлияе върху размера на действително изплащаните суми.

Кризисният сценарий показва вероятната възвръщаемост при екстремни пазарни условия.

(*) Изчисленията са направени при допускане за условна главница в размер на 10 000,00 евро.

III. Какво става, ако „Юробанк България“ АД не е в състояние да изплати дължимото?

Встъпвайки в договорни отношения с „Юробанк България“ АД, Вие поемате риск, тя да изпадне в несъстоятелност (неплатежоспособност или свръхзадълженост) или да стане обект на мерки за реструктуриране и възстановяване, което може да попречи на „Юробанк България“ АД да изпълни поетите от нея задължения към Вас.

В случай, че „Юробанк България“ АД не изпълни задълженията си, свързани с продукта или не е в състояние да плати, можете да загубите част или цялото полагащо Ви се плащане, както и да понесете неограничени загуби от този продукт. Настоящият продукт не е защитен от никаква схема за гарантиране на депозити, законна или друг вид гаранция.

IV. Какви са разходите?

Разходи във времето

В таблиците са посочени сумите, които се взимат от Вашата инвестиция за покриването на различни видове разходи. Тези суми зависят от това колко средства инвестирате, колко време държите продукта. Посочените суми са примерни и са изчислени въз основа на примерен размер на инвестицията и различни възможни периоди на държане.

Нашите допускания са следните:

- стойността на продукта не се променя (0 % годишна възвръщаемост).
- условната главница е 10 000,00 евро.

		При приключване на продукта на падеж (при изтичане на препоръчителен период на държане)
Общо разходи		120,00 евро
Годишно отражение на разходите (*)(**)		1,20 %

(*) Това показва как разходите намаляват годишната Ви възвръщаемост през периода на държане. Например, ако изтеглите инвестицията си при изтичането на препоръчителния период на държане, средната годишна възвръщаемост се очаква да бъде 1,22 % преди приспадане на разходите и 0,00 % след това.

(**) Представените изчисления на разходите са направени въз основа на условната стойност на договора.

Елементи на разходите

		При приключване на продукта на падеж (при изтичане на препоръчителен период на държане)
Еднократни разходи – първоначална такса и такса при прекратяване на продукта		
Първоначална такса	Тази такса вече е включена в платената цена.	до 120,00 евро
Такса при прекратяване на продукта	Не начисляваме такса при прекратяване на продукта.	0,00 евро

Текущи разходи (взимани всяка година)		
Такси за управление и други административни или оперативни разходи	Този продукт няма такса за управление или други административни и оперативни разходи.	0,00 евро
Разходи по сделки	0 % от стойността на Вашият продукт годишно. Това е приблизителна оценка на разходите ни за покупко-продажба на базовия инструмент на продукта. Действителната стойност ще варира в зависимост от това колко купуваме и продаваме.	0,00 евро
Съпътстващи разходи, взимани при специфични обстоятелства		
Такси за постигнати резултати	При този продукт няма такса за постигнати резултати	0,00 евро

V. Колко дълго следва да държа продукта и мога ли да го прекратя предсрочно?

Препоръчителен период на държане: 12 месеца

Срокът на продукта е 12 месеца. Препоръчителният период на държане е до настъпване на уговорения падеж (препоръчителният период за държане е равен на договорения период) – продуктът е създаден да бъде държан до уговорената дата на падеж, за да се постигне целта на продукта. Сключването на сделки с валутни деривати представлява твърд ангажимент и за двете страни по сделката.

Този продукт не предоставя опция за предсрочно прекратяване, освен в случай че възникнат определени извънредни събития за Вас и / или създателя на продукта.

Това не е приложимо в случаите, в които е уредено с изрична договореност с „Юробанк България“ АД, която позволява едната страна или двете страни да прекратят продукта след предизвестие до другата страна и след разплащане на дължимата сума (договорна клауза за предсрочно прекратяване). В случай на договорна клауза за предсрочно прекратяване, страната, която разполага с това право, може да прекрати продукта към предварително уговорена дата (дата на прекратяване) чрез изявление, отправено към съответната друга страна, и да пристъпи към разплащане на дължимите суми. Алтернативно, можете да сключите допълнителна насрещна сделка, която да компенсират икономическия ефект на този договор.

VI. Как мога да подам жалба?

Може да подадете оплакване за този продукт, за поведението на създателя на продукта или за служителите, които продават продукта, на следните адреси:

- онлайн на адрес <https://www.postbank.bg/bg-BG/Contacts/Vrazki-s-klienti>;
- писмено до „Юробанк България“ АД, отдел „Връзка с клиенти“, ул. „Околовръстен път“ 260, 1766 София, България.

VII. Друга полезна информация

При сключването на сделката съответното потвърждение и рамковия договор ще съставляват договорната основа на този продукт. Рамковият договор, съответните приложения и потвърждението ще Ви бъдат предоставени от създателя на продукта.

Информацията, съдържаща се в този основен информационен документ, не представлява препоръка за закупуване или продажба на продукта и не замества индивидуалните консултации с Вашия консултант. Актуализирана версия на този основен информационен документ ще бъде изготвена в съответствие с изискванията на приложимото законодателство и публикувана на <https://www.postbank.bg/bg-BG/MarketsAndInvestments/04RiskManagement/Documents/>.